



© Mateo Arquitectura (Josep Lluís MATTEO)

L'îlot 3.1 NICE GRAND ARENAS développé par Fond Immo et Samfi Invest : une commercialisation exclusive SAVILLS CÔTE D'AZUR.

# SAVILLS CÔTE D'AZUR

**LE LEADER MONDIAL DU CONSEIL EN IMMOBILIER D'ENTREPRISE A CHOISI NICE POUR LANCER SA PREMIÈRE AGENCE EN RÉGION !**

THE GLOBAL LEADER IN REAL-ESTATE SERVICES HAS CHOSEN NICE FOR ITS FIRST REGIONAL COMMERCIAL AGENCY.

**S**avills vient d'inaugurer un nouveau bureau à Nice. Un événement ! En effet, si les cinq agences déjà présentes sur la Côte d'Azur sont exclusivement consacrées à l'immobilier résidentiel haut de gamme, cette ouverture annonce, elle, la volonté du broker de s'imposer localement comme un acteur incontournable sur un secteur auparavant géré par Savills au niveau national : l'immobilier d'entreprise. Un engagement de proximité porté par une équipe de professionnels dont la parfaite connaissance du marché et des enjeux économiques de la Côte d'Azur lui ont permis de développer une véritable expertise. Expertise qui positionne aujourd'hui Savills Côte d'Azur comme un véritable outil d'aide à la décision afin de répondre parfaitement aux besoins de l'entreprise. Et ce, quel que soit son projet : achat, vente, location, investissement, optimisation... Des valeurs, défendues par ce leader mondial du conseil et des services immobiliers depuis sa création en 1855, qui mettent la satisfaction client au centre des préoccupations et qui se résume à travers cette philosophie : « ne pas être seulement les premiers, mais être avant tout les meilleurs. »



The recently inaugurated Nice office is more newsworthy than you might first think! The five agencies that Savills already operates on the Côte d'Azur all deal solely in upmarket residential property; this latest states Savills's intention of now establishing itself as a key local player in a sector the company previously managed on a national level: commercial property. Its local engagement is borne out up by a highly professional team whose deep understanding of the Côte d'Azur market and economic issues has enabled them to build genuine expertise, meaning that Savills Côte d'Azur can today provide invaluable help in making decisions that need to fulfil corporate requirements perfectly, whatever the project: purchase, sale, rental, investment, optimisation or other. The values this global leader in property advisory, management and transactional services has been upholding since it opened back in 1855 put client satisfaction at the heart of its work. A philosophy Savills sums up as "not wishing to be only the biggest, just the best."